



Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Effizient arbeiten, Stress vermeiden Moderne Arbeitstechniken und Selbstmanagement

#### Themenbereich

Persönlichkeitsentfaltung, Psychologie

## Kursbeschreibung

Die Anforderungen im beruflichen Alltag steigen ständig. Wir haben immer weniger Zeit, um immer mehr und neue Aufgaben zu erfüllen - und geraten dadurch immer öfter in Stress.

Das Leben ist schnell geworden, anspruchsvoll und komplex. Die Möglichkeit der ständigen Erreichbarkeit und Informationsflut auf verschiedenen Kanälen sind inzwischen gelebte Wirklichkeit. Die Grenze zwischen beruflichem und privaten Alltag verschwimmen zunehmend.

In diesem Kompaktseminar erfahren die Teilnehmer/innen, wie es gelingt, effizienter und stressfreier zu arbeiten. Sie lernen, wie sie mit modernen Arbeitstechniken und achtsamer Selbststeuerung den komplexen Alltag souverän meistern. Die Expertin vermittelt sowohl bewährte Zeitmanagement-Methoden als auch praktische Techniken in Microsoft Outlook und OneNote, um den Überblick zu behalten und die Aufgaben und Termine effizient zu organisieren und rechtzeitig zu erledigen.

- Stör- und Stressmanagement
- Effizienz-Analyse, Analyse der eigenen Stör- und Stressbelastung
- Reduzieren der Stressbedingungen
- Vermeiden und Vermindern von Stress
- Die eigene Einstellung zu Stress verändern
- Modernes Zeitmanagement und achtsame Selbststeuerung
- Effektives, effizientes und achtsames Arbeiten
- Klare Prioritäten setzen mit der Zeit-Management-Matrix
- Ziele SMART formulieren und durch effektive Planung erreichen (Jahres-, Wochen-, Tagesplanung)
- ALPEN-Methode, Pareto-Prinzip, Pomodoro-Technik, Parkinsons' Gesetz ... Wie können Sie das Zeitmanagement unterstützen?
- Zeitfallen erkennen und proaktiv umgehen
- Zeit sparen lernen und wertschätzend Grenzen setzen
- Persönliche Arbeitsorganisation im Überblick mit MS Outlook und MS OneNote
- Termine, Aufgaben, Kommunikation und Informationen aller Art im Überblick behalten
- Intelligentes Notizen- und Informationssystem Ausblick auf einen nützlichen Einsatz von MS OneNote





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

• Modernes Zeitmanagement und achtsame Selbststeuerung

Kurssprache

Deutsch

**Fnde** Beginn 10.10.2024 10.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer 09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

Beschreibung Zeit

Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Alle Interessierten, die stressfreier arbeiten möchten

Referent/in

Christine Vigl Steger

Gebühr

149 € + MwSt.

Anmeldeschluss

03.10.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und

Personalentwicklung

Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10783

Kurstage

Ansprechperson

Tel. Email

Wie gründe ich ein Unternehmen? Informationsveranstaltung für Gründer/innen

Themenbereich Betriebsführung





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

## Kursbeschreibung

Wer mit dem Gedanken spielt, sich selbständig zu machen, muss Antworten auf viele Fragen finden und hat deshalb einen hohen Informationsbedarf.

Während dieser Veranstaltung erhalten Sie einen Überblick zum Thema Unternehmensgründung und viele nützliche Informationen.

- Welche Formen der selbständigen Tätigkeit gibt es?
- Welche Vor- und Nachteile sind damit verbunden?
- Welche Voraussetzungen sind zu erfüllen? Eröffnen einer MwSt.-Position, Lizenzen usw.
- Welche Steuern, Beiträge, Abgaben usw. sind zu entrichten?
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
29.11.2024	29.11.2024	1

Beginnzeit Endzeit Dauer 14:00 Uhr 17:30 Uhr 210 Minuten

## Beschreibung Zeit

## Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Alle, die ein Unternehmen gründen möchten

## Referent/in

Hannes Prantl

## Gebühr

30 € + MwSt.

## Anmeldeschluss

22.11.2024

Seite: 3/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10853

## Ansprechperson

Tel. Email

# Nebenberuflich ein Unternehmen gründen Unternehmer/in in Teilzeit

## Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Das eigene Unternehmen gründen, selbst Chef oder Chefin zu sein - das ist für viele ein lang gehegter Traum. Den effektiven Schritt in die Selbständigkeit trauen sich viele aber nicht zu.

Unternehmensgründer/innen nehmen die Ungewissheit in Kauf, die ein nicht vorhersehbarer Geschäftsverlauf mit sich bringt, sie müssen ständig neue Herausforderungen und Aufgaben meistern. Aber gerade darin liegt auch der Reiz der Selbständigkeit: Hohe Arbeitszufriedenheit, die Umsetzung der eigenen Ideen, die Entscheidungs- und Handlungsfreiheit.

Die Vorteile der unternehmerischen Tätigkeit kombiniert mit einem Angestelltenverhältnis - ist das überhaupt möglich? Heute gibt es zahlreiche Möglichkeiten, auch nebenberuflich einer Tätigkeit nachzugehen und in der richtigen Branche und mit sorgfältiger Planung kann es funktionieren. Zahlreiche Aspekte müssen jedoch berücksichtigt und wohl überlegt werden.

- Formen der selbständigen Tätigkeit
- Arbeitsrechtliche Aspekte, die beachtet werden müssen
- Pflichten im Bereich Kranken- und Rentenversicherung
- Auswirkungen im steuerlichen Bereich
- Pflichten im Bereich der Buchhaltung
- Kostendeckende Kalkulation von Honoraren und Preisen
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende Kurstage

10.10.2024 10.10.2024

BeginnzeitEndzeitDauer18:30 Uhr21:00 Uhr150 Minuten

Beschreibung Zeit

Ort Bozen

Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Alle, die nebenberuflich ein Unternehmen gründen möchten

Referent/in

Marco Masi

Gebühr

30 € + MwSt.

Anmeldeschluss

03.10.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10854

Ansprechperson

Tel.

Email

# Die Telefonzentrale - ein Aushängeschild des Unternehmen Mit Erfolg verbunden!

## Themenbereich

Büroorganisation

## Kursbeschreibung

Von Ihnen als Mitarbeiter/in der Telefonzentrale erwarten die Anrufer/innen viel: Sie sollen immer freundlich und hilfsbereit sein, über die Zuständigkeiten im Unternehmen aktuell informiert sein, aber auch die erste Stelle sein, an der man Dampf ahlassen kann





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie Ihre Arbeit optimal erledigen können. Sie analysieren gemeinsam mit der Expertin Praxisbeispiele, es gibt Gelegenheit für Übungen und Sie erhalten konkrete Tipps für Ihre Arbeit.

- Aufgaben der Mitarbeiter/innen der Telefonzentrale
- Voraussetzungen für ein erfolgreiches Telefongespräch
- Persönliche Wirkungsmittel beim Telefonieren
- Richtiges Melden bei externen Gesprächen
- Zweckmäßige Fragestellung in der Telefonzentrale
- Kundenorientierte, positive Formulierungen für Weitervermittlung und Anruferledigung
- Auskünfte, welche die Telefonzentrale geben kann bzw. darf
- Wichtige Regeln für das Telefonieren
- Hinweise für den Umgang mit Video-Telefonie
- Informationen, die die Telefonzentrale braucht
- Hilfsmittel, die den Arbeitsablauf unterstützen
- Checkliste für Rückrufe
- Praxisbezogene Organisation der Telefonzentrale
- Praktische Übungen

#### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage

08.10.2024 08.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

## Zielgruppe

Alle, die für den zentralen Telefondienst zuständig sind

## Referent/in

Sigrid Pöschl

Seite: 6/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Gebühr 129 € + MwSt. Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

## Anmeldeschluss

01.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10842

## Ansprechperson

Tel. Email

# Steuern sparen Nützliche Steuertipps zum Jahresende

## Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Rechtzeitig vor Jahresende sollte jedes Unternehmen einen Steuer-Check machen, um zu prüfen, ob alle Möglichkeiten der steuerlichen Optimierung ausgeschöpft werden.

In diesem Kurzseminar werden die wesentlichen zivil- und steuerrechtlichen Instrumente aufgezeigt, die ein Unternehmen für die Optimierung der Gesellschaftsform und der steuerlichen Behandlung einsetzen kann. Es werden Schritte aufgezeigt, welche die Teilnehmer/innen noch vor Jahresabschluss zum Vorteil des Unternehmens einsetzen können. Nächstes Jahr ist es dafür zu spät!

- Ausgangslage: Abgabe- und Steuersätze
- Unterscheidung Kompetenz- und Kassaprinzip
- Steuerkonsolidierung, GmbH in Transparenz
- Absetzbare Aufwendungen, Steuerabsetzbeträge
- Steuerliche Auflagen, Betriebsfahrzeuge
- Änderung der Gesellschaftsform / Gesellschaftsquoten
- Abschreibungen
- Eigenkapitaleinlagen Steuerliche Optimierung
- Absetzbarkeit Passivzinsen
- Gewinnausschüttungen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Forfait-System Gesetz 190/214
- Tax-credit die verschiedenen Steuerguthaben für Investitionen und Ausgaben
- Vorschau: Was bringt die neue Steuerreform?
- Praxisbeispiele und Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 25.10.2024
 25.10.2024
 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 13:00 Uhr 240 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Unternehmer/innen und Verwaltungsverantwortliche

#### Referent/in

Wilhelm Obwexer

### Gebühr

89 € + MwSt.

## Anmeldeschluss

18.10.2024

## Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10856

## Ansprechperson

Tel.

Email

Seite: 8/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Fringe Benefits und Spesenrückerstattungen Relevante arbeitsrechtliche Aspekte

### Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Überall fehlen Fach- und Arbeitskräfte und es fällt immer schwerer Mitarbeiter/innen an das Unternehmen zu binden. Zudem werden immer häufiger Gehaltserhöhungen gefordert. Es gibt aber durchaus Alternativen zur klassischen Gehaltserhöhung, die Mitarbeiter/innen auch zufriedenstellen können - manchmal sogar steuerfrei.

In diesem Zusammenhang nehmen Fringe Benefits bzw. Sachentlohnungen an Mitarbeiter/innen in Unternehmen einen immer größeren Stellenwert ein. Da sie im Normalfall wie eine Entlohnung in Geldform einzustufen sind, sind sie auch steuer- und abgabenpflichtig.

In diesem Kompaktseminar werden von einer Expertin die wichtigsten sozial- und steuerrechtlichen Aspekte von Fringe Benefits und Spesenrückerstattungen erläutert. Dabei wird auch auf die letzten gesetzlichen Neuerungen eingegangen.

- Was sind Fringe Benefits?
- Wie können Fringe Benefits als Mehrwert für die Mitarbeiter/innen genutzt werden?
- Welche Sachentlohnungen gibt es und welche anderen Arten von Zuwendungen?
- Wann sind Fringe Benefits steuer- und beitragsfrei? Welche Limits gibt es?
- Wie berechnet man den Wert der Fringe Benefits?
- Wie wird dieser Wert auf dem Lohnstreifen bzw. in der Lohnbuchhaltung gehandhabt?
- Wann spricht man im Zusammenhang mit Fringe Benefits von Welfare?
- Was hat die Leistungsprämie mit Fringe Benefits bzw. Welfare zu tun?
- Was sind Spesenrückerstattungen und wann sind diese steuer- und beitragsfrei?
- Was ist bei Spesenrückerstattungen zu berücksichtigen?
- Welche weiteren arbeitsrechtlichen Anreize gibt es sonst noch?
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende Kurstage

13.11.2024 13.11.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 210 Minuten

Beschreibung Zeit

Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Verantwortliche und Mitarbeiter/innen Bereich Personal und Verwaltung

Referent/in

Brunhild Pircher Pixner

Gebühr

49 € + MwSt.

Eine geförderte Maßnahme der Handelskammer Bozen

Anmeldeschluss

06.11.2024

Kursanbieter Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10864 Personalentwicklung

Ansprechperson

Tel. Email

# Sympathisches Auftreten & gelungene Kommunikation Mit professionellen Umgangsformen und positiver Haltung überzeugen

Themenbereich

Kommunikation, Gesprächsführung

Kursbeschreibung

Es gibt Menschen, die immer sympathisch wirken und positiv, selbstbewusst und professionell auftreten. Wie schaffen die das?





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Wissen Sie, wie Sie auf andere wirken? Nur wer sich seiner Wirkung auf andere bewusst ist, kann seine Ziele erreichen. Fachwissen und Kompetenz reichen im Beruf nicht immer aus. Soft Skills wie professionelle Umgangsformen helfen dabei, schneller zum Erfolg zu kommen und mit souveränem und sicherem Auftreten zu punkten. Laut der 55/38/7-Regel kommunizieren wir hauptsächlich durch nonverbale und paraverbale Kommunikation. Das "WIE" ist also entscheidend! Die Art und Weise sowie der richtige Ton der Kommunikation sind die Basis für ein gutes Gespräch.

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie Ihre positiven Seiten betonen und Ihre Mitmenschen mit positivem und professionellem Auftreten überzeugen.

- Was sind die Grundregeln für gute Kommunikation und gelingende Beziehungen?
- Wer bin ich, wer möchte ich sein, was ist mein blinder Fleck? Selbstbild und Fremdbild
- Wie beeinflusst der Körper unser Auftreten? Endorfine, Oxytocin und Cortisol
- Wie wirke ich kompetent und sympathisch? Der Sympathiefaktor
- Smize das Lächeln mit den Augen ...
- Wie Sie mit dem ersten Eindruck überzeugen!
- Körpersprache und non verbale Kommunikation
- Kommunikation mit Kund/innen, Partnern, Kolleg/innen online und in Präsenz
- Professionelles Verhalten im Berufsalltag
- Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern
- Pleiten, Pech und Pannen: Wie Sie souverän bleiben
- Die innere Einstellung macht den Unterschied! Tipps und Tricks, um auch an schlechten Tagen einen guten Eindruck zu machen

#### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage

23.10.2024 23.10.2024

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

## Beschreibung Zeit

\_

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Alle, die Kontakte im Beruf erfolgreich gestalten wollen

Seite: 11/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Referent/in Katharina von Bruchhausen Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Gebühr 129 € + MwSt.

Anmeldeschluss

Kursanbieter WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10871

Ansprechperson

Tel. Email

# Verwaltungsrecht leicht gemacht: Beispiele aus der Praxis Praxisbeispiele und Tipps für den Umgang mit der öffentlichen Verwaltung

Themenbereich Recht

## Kursbeschreibung

Unternehmer/innen treffen bei der Führung ihrer Unternehmen immer wieder auf Verwaltungsverfahren: von der Unternehmensgründung über das Einreichen von Förderanträgen bis hin zur Betriebsschließung. Dabei ist es nicht immer einfach, sich in den verschiedenen Verfahren zurechtzufinden und die eigenen Rechte zu kennen.

In diesem Webinar werden den Teilnehmer/innen anhand von konkreten Praxisbeispielen die Vorgangsweise, Inhalte und Elemente ausgewählter Instrumente eines Verwaltungsverfahrens aufgezeigt und erklärt. Die Expertinnen geben dabei wertvolle Tipps und beantworten die Fragen der Teilnehmer/innen.

<b>Grußworte</b>

Dr. Alfred Aberer, Generalsekretär der Handelskammer Bozen

• <b>Rechte und Pflichten der Unternehmen im Verwaltungsverfahren</b>

RA MMag. Karin Pichler, Bereich Rechtsangelegenheiten der Handelskammer Bozen

• <b>Aktenzugang und Rechtsmittel gegen Verwaltungsmaßnahmen</b>





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it RA PhD. Ulrike Vent, Rechtsanwältin in Meran Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

• <b>Antworten auf Fragen aus dem Chat</b>

## Kurssprache

Italienisch, Deutsch

Beginn Ende Kurstage 23.10.2024 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 10:00 Uhr 60 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

## Zielgruppe

Unternehmer/innen, Geschäftsführer/innen, Verwaltungsleiter/innen und weitere Interessierte

#### Referent/in

Karin Pichler

Ulrike Vent

#### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

Eine Anmeldung ist erforderlich.

#### Anmeldeschluss

16.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

## Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10878

## Ansprechperson

Tel.

Email

Seite: 13/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Firmenevents und -veranstaltungen perfekt organisieren Mit perfekter Planung und Organisation zum Erfolg!

### Themenbereich

Büroorganisation

## Kursbeschreibung

Ob Firmenjubiläum, Tag der offenen Tür, Geschäftsmeeting mit neuen Partnern oder sonstige Anlässe: Jede Veranstaltung erfordert eine optimale Vorbereitung, um erfolgreich zu sein. Viele Details sind zu klären und meist ist auch die Zusammenarbeit mit diversen Lieferanten zu koordinieren.

Jede Art von Firmenevent ist eine Visitenkarte für Ihr Unternehmen und leistet einen wertvollen Beitrag, um Geschäftspartner/innen zu gewinnen bzw. langfristig zu binden. Oft muss diese anspruchsvolle Aufgabe von Ihnen neben Ihrer "normalen" Arbeit organisiert werden. Dieses Praxisseminar unterstützt Sie bei der Planung und Organisation Ihrer Veranstaltungen und Firmenevents von A-Z.

- Vorbereitung, Planung und Organisation
- 10 Schlüsselfaktoren für eine erfolgreiche Veranstaltungsorganisation
- Definition der Veranstaltungsziele und der Zielgruppe
- Wesentliche Aspekte der Kosten- und Budgetplanung
- Perfektes Timing: Erstellen eines Ablauf- und Arbeitsplans
- Verhandlungen mit Hotels und anderen Veranstaltungsorten: Angebote, Stornierungsbedingungen, Raumreservierungen usw.
- Passende Mottos und Themen für die Veranstaltung entwickeln
- Die besten Informations- und Recherchequellen identifizieren
- Professionelle und ansprechende Einladungen, die Rückfragen vermeiden
- Durchführung
- Umsetzung mit Perfektion: Dos und Don'ts während einer Veranstaltung
- Die wichtigsten Checklisten im Überblick
- Plan B: Notfallplanung für unvorhergesehene Situationen
- Methoden zur Kontrolle und Bewertung des Veranstaltungserfolgs
- Nachbereitung
- Konstruktives Feedbackgespräch mit allen Beteiligten
- Erinnerungen und Gastgeschenke für die Eingeladenen
- Budgetkontrolle, Vergleich von geplanten und effektiven Kosten





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Checklisten & Ablaufpläne aktualisieren für die nächste Veranstaltung

Kurssprache

Deutsch

Beginn 17.10.2024 Ende 17.10.2024 Kurstage

Beginnzeit

09:00 Uhr

Endzeit 17:00 Uhr

Dauer 390 Minuten

Beschreibung Zeit

-

Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Assistent/innen und Mitarbeiter/innen, die für die Organisation von Veranstaltungen zuständig sind

Referent/in

Claudia Behrens-Schneider

Gebühr

169 € + MwSt.

Anmeldeschluss

10.10.2024

Kursanbieter

Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10883

Ansprechperson

Tel.

Email

# Der gute Ton

Kundenfreundliches Telefonieren und professioneller Kundenempfang

Themenbereich

Büroorganisation





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

## Kursbeschreibung

Die Teilnehmer/innen erhalten umfassende Informationen über das moderne und richtige Verhalten am Telefon. Sie lernen psychologische Vorgänge am Telefon und im Umgang mit Besucher/innen richtig zu deuten und sich entsprechend zu verhalten. Sie werden sich der Wichtigkeit des Empfangsbereichs und ihrer persönlichen Aufgabe als erste Ansprechpartner/innen für die Kund/innen bewusst.

- Telefonieren will gelernt sein!
- Ihr persönlicher Telefonknigge
- Eröffnungs- und Abschlusstechniken
- Telefonmanagement: Wer ist wann und wo zu erreichen?
- Der gute Ton am Telefon Faktor Stimme
- Wie reagieren Sie, wenn ...
- Richtig fragen, aktiv zuhören und positiv formulieren
- Etikette heute: Sicher im Umgang mit Besucher/innen
- Der passende Rahmen, um Kund/innen zu empfangen
- Das persönliche Gespräch mit Kund/innen
- Tipps für positives Verhalten in allen Situationen

#### Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 27.11.2024
 27.11.2024
 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Sekretär/innen und Mitarbeiter/innen

## Referent/in

**Brigitte Graf** 

#### Gebühr

169 € + MwSt.

Seite: 16/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 20.11.2024 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

## Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10886

## Ansprechperson

Tel. Email

# Zolltarifnummer: Korrekte Tarifierung von Waren Der zentrale Schlüssel für Ausfuhr, Einfuhr, Exportkontrolle, Statistik und Warenursprung

## Themenbereich

Betriebsführung

#### Kursbeschreibung

Die korrekte Tarifierung von Waren - im Rahmen des Harmonisierten Systems - ist die zentrale Grundlage für alle zoll- und außenwirtschaftsrechtlichen Vorgänge, welche Unternehmen beim Import oder Export durchführen.

Sie ist zwingende Voraussetzung für korrekte Import- oder Exportzollanmeldungen, Grundlage für korrekte Exportkontrollmaßnahmen (Zuordnung zur dual-use-VO oder Codierungen) sowie für die Ermittlung von Regeln im Bereich Warenursprung und Präferenzen. Daneben verlangen auch diverse Statistiken, wie z. B. Intrastat, die Angabe einer korrekten Codenummer. Durch die Kenntnis der Codenummer sind Sie auch in der Lage zu überprüfen, welche Zölle und Abgaben Ihr Kunde im Bestimmungsland für Ihre Waren voraussichtlich zu bezahlen hat. Somit kann eine Codenummer auch ein Schlüssel zu Ihrem Exportmarkt sein.

In diesem kompakten Webinar vermittelt Ihnen der Fachexperte anhand praktischer Beispiele die Vorschriften zur Tarifierung und zeigt Ihnen die korrekte Vorgehensweise auf.

- Das Harmonisierte System HS
- Kombinierte Nomenklatur KN und ihre Anwendung
- Allgemeine Vorschriften und ihre Auslegung
- Die Verwendung von Erläuterungen
- Tarifierung von Teilen und Zubehör
- Tarifierung von Warenzusammenstellungen
- Ausführliche Einreihungsübungen anhand von Beispielen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Verwendung der Codenummer bei Ausfuhr, Einfuhr, Exportkontrolle und Präferenzen
- Verbindliche Zolltarifauskünfte als Basis für Rechtssicherheit
- Informationsquellen und Kontaktstellen
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage

18.10.2024 18.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 210 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

## Zielgruppe

Mitarbeiter/innen der Bereiche Export, Logistik, Verkauf und Verwaltung

#### Referent/in

Michael Picco

### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

#### Anmeldeschluss

11.10.2024

## Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10891

## Ansprechperson

Tel.

Email

Seite: 18/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Effizient im Büro mit digitalen Helfern

Besser arbeiten und mehr Ordnung mit Outlook, OneNote und Co.

### Themenbereich

Büroorganisation

## Kursbeschreibung

Die Bürotätigkeit hat sich in den letzten Jahren sehr verändert. Inhaltlich ist der Kern der Tätigkeit zwar ähnlich, jedoch die Technik aktualisiert sich in einer rasanten Entwicklung. Auch wenn so gut wie alle Mitarbeiter/innen das klassische Office-Paket von Microsoft kennen, so liegen viele Erleichterungen im Detail. Das sind Funktionalitäten, welche man nicht selbstverständlich kennt, die aber sehr nützlich sind und wesentlich mehr Effizienz in die Arbeitsabläufe bringen.

Wenn von Outlook die Rede ist, geht es nicht um die klassichen Funktionalitäten des Nachrichtenversands und des Terminklanders. Es geht um Tipps und Tricks zur Organisation der Dokumente, die nicht allen bekannt sind. Weiters geht es um digitale Tools und Instrumente, die das Arbeiten im Büro erleichtern.

Digitale Kompetenz trägt zu mehr Professionalität, Zufriedenheit und Motivation der Mitarbeitenden bei und spart zudem eine Menge Zeit.

<b>Modul 1: Outlook - Tipps und Tricks für die Praxis</b>

- Organisationsverwaltung
- Optimale Grundeinstellungen Ansicht
- Nachrichtenverwaltung
- Ablage, Ordnerstruktur, Archivierung
- Nachverfolgung, Wiedervorlage, Aufgaben
- Suchzeile nutzen, Suchordner nutzen
- Regeln definieren
- Quicksteps einsetzen
- Kategorien nutzen
- Kalendereinstellungen, -ansichten, besondere Hinweise
- Optimale Grundeinstellungen: Nutzen Sie mehr als nur den Standard!

<b>Modul 2: Weitere digitale Tools im Überblick</b>

- MS-OneNote das digitale Notizbuch
- Informationen immer griffbereit, Notizbücher gestalten, Zugriffsberechtigungen
- MS-Teams für effiziente Teamarbeit





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Gruppen- und Einzelchats, Teams organisieren, gemeinsame Dokumente und Projekte verwalten, Kombination mit andreen Apps
- MindMaps
- Strukturieren von Informationen, vielfältige Nutzungsmöglichkeiten
- Drawboard PDF
- Digitale handschriftliche Notizen, markieren und kommentieren eines PDF so einfach wie mit Stift und Papier
- Einblick in Online-Tools für Interaktivität wie z. B. Conceptboard, padlet, Mentimeter
- Einblick in dgitale Tools für agiles Arbeiten, KANBAN-Board, z.B. TRELLO, PLANNER, MeisterTask

## Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage

15.10.2024 22.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 420 Minuten

## Beschreibung Zeit

\_

## Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

#### Zielgruppe

Sekretär/innen, Assistent/innen und Mitarbeiter/innen

#### Referent/in

**Brigitte Graf** 

#### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

#### Anmeldeschluss

08.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

## Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10928

## Ansprechperson

Tel. Email

Seite: 20/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

## Ziele setzen - Ziele erreichen

# Wirksame Methoden, um Ziele konsequent zu verfolgen und erfolgreich umzusetzen

#### Themenbereich

Persönlichkeitsentfaltung, Psychologie

## Kursbeschreibung

Ziele sind ein wichtiger Bestandteil von Erfolg - sei es im Beruf wie im privaten Leben. Häufig fällt es jedoch schwer, Ziele richtig zu setzen und dann auch zu erreichen.

Kennen Sie das: Schon lange haben Sie sich etwas vorgenommen, aber es kommt immer wieder etwas dazwischen? Ein Ziel zu haben und ein Ziel zu erreichen sind zwei sehr unterschiedliche Dinge. Doch wie setzt man Ziele, die motivieren und auch wirklich umgesetzt werden? Wie gelingt es fokussiert zu bleiben und Hindernisse zu überwinden?

Dieses Praxisseminar vermittelt Ihnen das Know-how und praktische Techniken, damit Sie Ihre Ziele erfolgreich umsetzen. Sie erlernen wirkungsvolle Methoden, um Ziele richtig zu definieren, strukturiert an sie heranzugehen und sie konsequent zu verfolgen. Dabei lernen Sie nicht nur, wie Sie zu wohlformulierten Zielen kommen und Prioritäten richtig setzen, sondern auch wie Sie Ihre Motivation und den Fokus behalten, die Fortschritte laufend überprüfen und Hürden überwinden. Die Expertin gibt wertvolle Praxistipps und geht auch auf technische Tools und intelligenten Systeme ein, die helfen, an Zielen im herausfordernden Alltag dranzubleiben.

In unserer schnelllebigen Welt ist es wichtiger denn je, Ziele klar zu setzen und diese effektiv zu erreichen!

- Ziele setzen
- Feel the future
- Smarte Ziele formulieren
- Ziele und Werte ein Geschwisterpaar
- Die Bedeutung von Zielhierarchien
- Ziele umsetzen: Prioritäten definieren & planen
- Zielen priorisieren
- Konkrete Schritte zur Umsetzung
- Zeitplan erstellen, Zeitmanagement
- Wichtige Faktoren für die Zielerreichung
- Impulskontrolle und Selbstdisziplin





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Selbstwirksamkeitsüberzeugung
- Die eigenen Antreiber kennen
- Persönliche Motivationsstrategien
- Umgang mit Hindernissen und Rückschlägen
- Raus aus dem Hamsterrad: Ziele wirklich angehen und erzielen
- Ziele erreichen
- Erfolgskontrolle: Fortschritte laufend überprüfen
- Die Bedeutung der Selbstreflexion und des Feedbacks
- Ziele anpassen, wenn sich die Umstände ändern
- Praxisbeispiele, Übungen, Fragen der Teilnehmer/innen
- Persönlicher Aktionsplan

## Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
23.01.2025	23.01.2025	1

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Alle Interessierten

#### Referent/in

Christine Vigl Steger

#### Gebühr

149 € + MwSt.

## Anmeldeschluss

16.01.2025

Seite: 22/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10943

## Ansprechperson

Tel. Email

# Erfolgreiche Neukunden-Akquise

## Strategien, wie Sie gute Kontakte herstellen und neue Kund/innen gewinnen

#### Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Die Akquise neuer Kund/innen ist für jedes Unternehmen das Lebenselixier, denn es sichert dauerhaft den Umsatz und macht Wachstum möglich.

"Wer nicht akquiriert, verliert!" Dieser Satz enthält jedoch nur die halbe Wahrheit, denn akquirieren an sich garantiert noch keinen Erfolg. Im schlimmsten Fall bemühen sich Verkäufer/innen tagtäglich um neue Kund/innen, jedoch nur mit mageren Resultaten und steigendem Frust.

"Das brauchen wir nicht" oder "Dazu haben wir jetzt keine Zeit" - am Telefon reichen schon wenige Worte, um ein Gespräch zu beenden, bevor es angefangen hat. Es sind fast immer die gleichen Ursachen, die Akquisitionen scheitern lassen. Wer sich nur auf den Preis fixiert, vernachlässigt möglicherweise andere wichtige Faktoren.

Am besten gewinnt man Kund/innen im persönlichen Gespräch, denn es ermöglicht, nicht nur mit "kalten" Zahlen und Fakten zu punkten, sondern sich auch als kompetenter, vertrauenswürdiger Gesprächspartner zu positionieren und zu überzeugen.

In diesem Seminar lernen Sie bewährte Akquisestrategien kennen und wie Sie mit diesen systematisch neue Kund/innen erschließen. Sie lernen mit typischen Killerphrasen umzugehen und worauf es ankommt, um potenzielle Kund/innen zu überzeugen.

- Die Bedeutung von Akquise für Ihr Unternehmen
- Kundengewinnung Königswege der Neukunden-Akquise
- Mit einem positiven Ersteindruck potenzielle Kund/innen gewinnen
- Mit der richtigen Eröffnung sofort eine gute Beziehung herstellen
- Kundenorientierte, zielgruppengerechte Sprache sprechen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Killerphrasen bei Kalt-Akquise souverän meistern
- Durch Brückensätze Zeit zum Nachdenken gewinnen
- B2B: Telefonakquise-Sünden und wie Sie sie vermeiden
- Mit einem kundenspezifischen Telefon-Leitfaden punkten
- Richtige Vorbereitung ist die "halbe Miete"!
- Selbstanalyse: Wo liegen meine Stärken?
- Ziele setzen und motiviert umsetzen
- Mit Recherche und Empathie erfolgreich neue Kund/innen gewinnen
- Wie Sie sich empfehlenswert machen und Mundpropaganda erreichen
- Typische Akquisefehler und wie Sie sie vermeiden
- Praxisbeispiele und Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
11.11.2024	11.11.2024	1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

## Beschreibung Zeit

## Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Alle, die im Verkauf tätig sind

## Referent/in

Karl Erdle

#### Gebühr

189 € + MwSt.

## Anmeldeschluss

04.11.2024

Seite: 24/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10956

## Ansprechperson

Tel. Email

# Bilanzanalyse II Wie Sie ein Unternehmen richtig bewerten

#### Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Wer die Lage eines Unternehmens beurteilen will, muss eine Bilanz analysieren und interpretieren können. Fundierte Auswertungen von Vermögensstruktur, Finanzierung, Liquidität und Rentabilität sind notwendig, damit angemessene Schlussfolgerungen gezogen werden können.

Ziel des Seminars ist es, den Teilnehmer/innen alle Instrumente zu liefern, um die Lage und Entwicklung eines Unternehmens anhand von Bilanz- und Kennzahlen im Detail beurteilen zu können. Sie erfahren, welche die wichtigen Daten sind und wie Sie diese herausfiltern und aussagekräftig kombinieren. Sie lernen, wie Sie ein Frühwarnsystem im eigenen Unternehmen aufbauen, um Fehlentwicklungen rechtzeitig zu erkennen.

Im Seminar wird großer Wert auf Praxisbezug gelegt, deshalb wird mit realen Zahlen von Südtiroler Klein- und Mittelbetrieben gearbeitet.

- · Bilanzgliederung: Anlage- und Umlaufvermögen, Eigen- und Fremdfinanzierung, Anlagenintensität, Eigenkapitalquote
- Aufbereitung der Bilanz
- Solidität: Goldene Bilanzregel, Anlagendeckung I, II, III
- Statische Liquidität: Working-Capital, Net-Cash-Fund, Liquidität I, II, III
- Erfolgsrechnung: Umsatz, Betriebsergebnis, Gewinn
- Aufbereitung der Erfolgsrechnung: Umsatzleistung, Deckungsbeitrag I, EBITDA, EBIT, Gewinn vor Steuer, Gewinn
- Rentabilität: Verkaufsrentabilität ROS, Betriebsrentabilität ROI, Eigenkapitalrentabilität ROE
- ROI-Strukturbaum
- Cash-Flow: Cash-Flow aus dem Ergebnis, operativer Cash-Flow und Cash-Flow vom Umsatz (ROS CF)
- ROI-CF-Strukturbaum
- Schuldentilgung: Cash-Flow als Finanzierungspotenzial





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Kennzahlen je Mitarbeiter/in
- Break-even-Leistung: Fixkosten, Deckungsbeitrag absolut und relativ, Gewinnschwelle
- Kennzahlen in Tagen: Durchschnittliches Kundenziel und Lieferantenziel, Inkassoschere, durchschnittliche Lagerumschlagshäufigkeit
- ROE-Kennzahlenbaum: Einflussfaktoren für den Shareholder
- Leverage: Chance und Risiken für das Unternehmen
- Zusammenhänge: Multiplikator Kapitalumschlag, Multiplikator Leverage, Leverageeffekt
- Vergleich zum Vorjahr und zum Südtiroler Branchendurchschnitt
- Interpretation der Kennzahlen
- Einführung in die Bonitätsprüfung: Basel II, Rating, Kennzahlen der Kreditwürdigkeit
- Gesamtbewertung eines Unternehmens

## Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
05.11.2024	06.11.2024	2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

## Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Unternehmer/innen und Führungskräfte von Klein- und Mittelbetrieben

#### Referent/in

Sonia Romagna

#### Gebühr

289 € + MwSt.

## Anmeldeschluss

29.10.2024

Seite: 26/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10964

## Ansprechperson

Tel. Email

# Social Media Strategy

## Mit einer wirksamen Strategie zu mehr Erfolg!

#### **Themenbereich**

Medien, Öffentlichkeitsarbeit

## Kursbeschreibung

Social Media sind in aller Munde und werden beruflich wie privat gerne und viel genutzt. Aus dem modernen Marketing sind Social Media inzwischen nicht mehr wegzudenken. Expert/innen sind sich jedoch einig: Social Media ohne Strategie funktionieren nicht. Die Erstellung einer Facebook-Fanpage, das Hochladen von Bildern auf Instagram oder das Schreiben von Posts auf LinkedIn allein reichen nicht aus. Ein strategisches Vorgehen ist unverzichtbar, wenn man die Potenziale von Facebook, YouTube, Instagram, Twitter & Co. bestmöglich nutzen will.

Die Herausforderung für Unternehmen besteht in der Wahl der richtigen Ziele, in der Erarbeitung der richtigen Strategie und in der Nutzung der richtigen und wichtigen sozialen Netzwerke. In diesem Seminar erhalten die Teilnehmer/innen einen Einblick in die aktuelle Welt der Social Media und können sich Know-how für die Entwicklung einer erfolgreichen Social Media Strategie aneignen.

- Social Media Kanäle & Trends
- Wofür können Social Media genutzt werden?
- Welche User nutzen welche Kanäle?
- Merkmale relevanter sozialer Netzwerke und Plattformen
- Worin unterscheiden Sie sich?
- Social Media Strategie Entwicklung
- Wie wird eine Social Media Strategie entwickelt?
- Wie wird die Unternehmens- und Marketingstrategie, um eine Social-Media-Strategie ergänzt?
- Welche Phasen durchläuft eine Social Media Strategie-Entwicklung?
- Was muss eine Social Media Strategie enthalten?
- Welche Ziele, welcher Nutzen soll erreicht werden?





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

# Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Welche Zielgruppen will man ansprechen?
- Welche Kanäle sind für die Erreichung der Ziele geeignet?
- Welche Chancen & Risiken gehen mit Social Media einher?
- Gibt es ausreichend Ressourcen (Budget, Personal, Content)?
- Welche Aufgaben können / müssen ausgelagert werden?
- Wie funktioniert Social Media Advertising?
- Wie kann man den Erfolg mittels Social Media Monitoring messen?
- Praxisbeispiele und Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
21.10.2024	21.10.2024	1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

## Beschreibung Zeit

## Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Unternehmer/innen, Marketing- und Kommunikationsverantwortliche von Unternehmen

## Referent/in

Astrid Kuprian

#### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos. PID Initiative.

## Anmeldeschluss

14.10.2024

Seite: 28/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10970

## Ansprechperson

Tel. Email

# Online-Shop Management Wie Sie Ihren Online-Shop professionell betreuen

## Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

In einer zunehmend digitalisierten Welt ist E-Commerce entscheidend für den Erfolg von Unternehmen geworden. Die Möglichkeit, Produkte und Dienstleistungen online anzubieten, eröffnet Unternehmen neue Märkte und Kundengruppen. Ein professionelle Management des Online-Shops ist jedoch von entscheidender Bedeutung für den Erfolg.

Der Referent präsentiert aus seiner langjährigen Erfahrung Praxisbeispiele und blickt dabei auch in die Zukunft des Online-Shop Managements – Stichwort Künstliche Intelligenz.

Das Seminar bietet die Gelegenheit, sich von den Grundlagen bis zur praktischen Operativität des Online Shop Managements einen tiefgehenden Überblick zu verschaffen. Die Teilnehmenden erwerben das Know-how, um die Rolle eines Online Shop Managers erfolgreich auszufüllen.

Das Praxisseminar wird interaktiv gestaltet, es sieht neben theoretischem Inputs Praxisfälle, Beispiele und Übungen vor und bietet Gelegenheit sich mit andern Online Manager/innen auszutauschen.

- Einführung Aktuelle Trends und Herausforderungen im E-Commerce
- Die wichtige Rolle von Online Shop Manager/innen, Zuständigkeiten und Aufgaben
- Verwaltung und Optimierung des Online-Shop
- E-Commerce-Plattformen und ihre Funktionalitäten
- Datenanalyse
- KI für Personalisierung und Produktvorschläge
- UX User Experience





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Das Budget

- Contentmanagement
- Planung und Entwicklung wirksamer Inhalte
- Content bearbeiten & aktualisieren: Texting, Übersetzung, Fotos ...
- Einsatz von KI
- Bedeutung von SEO
- Best Practices für Design und Nutzerführung
- Online Marketing
- Werbung für die Website, Remarketing und Retargeting
- Social Media Marketing
- Influencer Marketing und Monitoring
- E-Mail-Marketing
- Suchmaschinenoptimierung (SEO)
- Analyse der Konkurrenz
- Kundenmanagement & -support
- Die Bedeutung des CRM
- Kundenfeedback und Beschwerdemanagement
- Live-Chat, Chatbots, automatische Unterstützung durch KI
- Wishlist
- FAQ
- Monitoring & Performance Controlling
- KPIs, Kennzahlen, wichtige Metriken
- Analyse-Tools
- Hinweise zu rechtlichen Aspekten: Datenschutz und -sicherheit, Pflichtinfos auf der Website ...
- Praktische Beispiele, Fallstudien, Übungen, Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Seite: 30/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende Kurstage 09.10.2024 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

## Beschreibung Zeit

### Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

## Zielgruppe

Alle, die demnächst einen Online-Shop eröffnen möchten

## Referent/in

Arnold Malfertheiner

## Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos. Initiative PID

#### Anmeldeschluss

02.10.2024

Kursanbieter

Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10077

## Ansprechperson

Tel. Email

## Zeitmanagement Mehr Zeit für das Wesentliche!

## Themenbereich

Persönlichkeitsentfaltung, Psychologie

## Kursbeschreibung

Arbeiten organisieren, Prioritäten setzen, Überblick behalten, Ziele erreichen ... Vor dieser Herausforderung stehen täglich inzwischen fast alle. Wir haben - gefühlt - immer weniger Zeit, um immer mehr Aufgaben zu erledigen. Das Leben ist schneller und anspruchsvoller geworden.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie durch den Einsatz bewährter Zeitmanagement-Methoden und moderner Tools Aufgaben effizienter erledigen können. Wirksame Produktivitätstechniken und smarte Technologie helfen Ihnen Zeit zu gewinnen und neue Freiräume zu schaffen. Sie lernen richtig zu priorisieren, keine Energie zu verschwenden und so Stress zu reduzieren. Durch effektives Management Ihrer Ziele und Aufgaben gelangen Sie zu mehr Zeit für das Wesentliche, mehr Leistung und mehr Lebensqualität.

Während des Praxisseminars kann Gelerntes direkt angewendet und sofort umgesetzt werden.

- Effektive Selbstführung
- Effektivität Effizienz Achtsamkeit: wie wichtig sind diese Begriffe für das persönliche Zeitmanagement?
- Check-up der aktuellen Lebens- und Berufssituation
- Die vier Säulen der Lebensbalance aktiv im Alltag leben
- Rollenklarheit: Überblick über Aufgaben und Verantwortungsbereiche behalten
- Wichtigkeit einer SMARTEn Zielorientierung und Orientierung an Werten
- Effiziente Zeitmanagement-Methoden
- Der Dringlichkeitsfalle entkommen, klare Prioritäten setzen mit der Zeit-Management-Matrix
- Ziele erreichen und Ergebnisse erzielen durch effektive Planung
- Aufgaben wie geplant umsetzen
- Fokuszeiten für konzentriertes Arbeiten schaffen
- Pareto-Prinzip, Pomodoro-Technik, Parkinsonsches Gesetz ... Wie können sie uns unterstützen?
- Zeitfallen erkennen und pro-aktiv angehen: Unterbrechungen, Multitasking, Perfektionismus, ...
- Die persönliche Arbeitsorganisation im Blick
- MS Outlook: E-Mail-Flut bewältigen, Aufgaben und Termine im Blick
- MS OneNote nutzenstiftend einsetzen ein Einblick
- MS Teams als zeitgemäße Plattform für erfolgreiche Teamarbeit nutzen

#### Kurssprache

Deutsch

Seite: 32/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende 12.11.2024 12.11.2024

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

Beschreibung Zeit

\_ .

Ort Bozen

Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Alle Interessierten, die stressfreier arbeiten möchten

Referent/in

Christine Vigl Steger

Gebühr

159 € + MwSt.

Anmeldeschluss

05.11.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10769

Kurstage

Ansprechperson

Tel. Email

# Online auffallen dank wirksamer Kommunikation Praxistipps für den Check-up der eigenen digitalen Kanäle

## Themenbereich

Kommunikation, Gesprächsführung

## Kursbeschreibung

Marketing ist heute ohne digitale Medien nicht mehr denkbar. Daher ist es für jedes Unternehmen wichtig, die digitalen Kanäle strategisch zu nutzen und optimal einzusetzen.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

In diesem Webinar gibt die Praxisexpertin Tipps, wie die eigenen digitalen Kanäle des Unternehmens geprüft und das Beste daraus gemacht werden kann. Die Teilnehmenden erfahren, was und wie man mit den verschiedenen Zielgruppen kommuniziert. Sie erhalten einen Überblick über die vielfältigen Möglichkeiten der digitalen Welt: Webiste, Social Media, Mail, Podcast .... Neben Informationen für die Optimierung gibt es Hinweise zu Sicherheit und Datenschutz und Raum für Fragen.

- Bedeutung & Möglichkeiten des digitalen Marketings für Unternehmen
- Zielgruppenanalyse und -ansprache
- Content-Strategien für verschiedene digitale Kanäle
- Storytelling & Markenbildung
- Effektive Nutzung von Social Media
- Online-Sichtbarkeit & Grundlagen der Suchmaschinenoptimierung
- Tipps für die Optimierung der eigenen Online-Kommunikation
- Messung & Analyse des Erfolgs
- Hinweise zu Sicherheit & Datenschutz
- Q&A-Session: Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 29.01.2025 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 210 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

## Zielgruppe

Unternehmer/innen, Verantwortliche für Marketing und Kommunikation, Social Media Manager

#### Referent/in

Astrid Kuprian

#### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

Initiative PID

Seite: 34/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 22.01.2025 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10150

## Ansprechperson

Tel. Email

# Urheberrecht für Unternehmen

## Bilder und Texte rechtskonform nutzen und die neue Herausforderung KI

#### Themenbereich

Betriebsführung

## Kursbeschreibung

Bilder, Videos und Texte werden von Unternehmen vielseitig eingesetzt: Website, Social Media, Marketigkampagnen, Produktkataloge usw. Doch worauf ist bei der Nutzung zu achten?

Das Urheberrecht schützt geistige Werke mit kreativem Charakter und regelt die Rechte und Pflichten von Urheber/innen sowie Nutzer/innen dieser Werke. Dabei stellt die moderne digitale Welt das Urheberrecht vor neue Herausforderungen, insbesondere die von künstlicher Intelligenz (KI) erstellten Texte, Bilder und Videos werfen neue Rechtsfragen auf.

Für Unternehmen sind zahlreiche Fragen relevant: Welche Bilder bzw. Texte dürfen Sie nutzen? Worauf ist bei der Verwendung zu achten? Gibt es Unterschiede zwischen Print- und Online-Medien? Wie sind "fremde" Werke zu kennzeichnen? Welche Aspekte sind beim Abschluss von Verträgen mit Grafikstudios und anderen Dienstleistern zu beachten? Wie werden durch KI erstellte oder veränderte Werke aktuell rechtlich eingestuft?

Im Rahmen dieser Informationsveranstaltung erhalten Sie Antworten auf diese und weitere Fragen. Die Expert/innen geben einen Überblick über die geltende Rechtslage, präsentieren Praxisbeispiele und geben wertvolle Tipps.

• Grußworte - Eröffnung

Michl Ebner, Präsident der Handelskammer Bozen

• Urheberrecht – Einführung und Grundlagen

RA MMag. Karin Pichler, Bereich Rechtsangelegenheiten der Handelskammer Bozen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Wie entsteht das Urheberrecht und wie lange gilt der Urheberrechtsschutz?
- Welche Rechte stehen den Urheber/innen zu?
- Was ist bei der Nutzung fremder Texte / Bilder / Videos zu beachten?
- Wie werden Quellen korrekt zitiert?
- Urheberrecht Neue Herausforderungen in der digitalen Welt

RA Mario Pozzi, Partner Studio SIB LEX, Mailand

- Welche Vertragsformen gibt es für die Nutzung fremder Werke?
- Gibt es Besonderheiten bei der Verwendung online?
- Welche Aspekte sind bei der Nutzung von KI zu beachten?
- Wem gehören die von KI generierten Texte, Bilder und Videos?
- Praxisbeispiele und Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

## Kurssprache

Italienisch, Deutsch

Beginn Ende Kurstage 21.11.2024 1

Beginnzeit Endzeit Dauer 15:00 Uhr 17:00 Uhr 120 Minuten

## Beschreibung Zeit

-

#### Ort

Bozen

Südtirolerstraße 60

## Zielgruppe

Unternehmer/innen, Marketing- und Innovationsverantwortliche von Unternehmen und Organisationen

#### Referent/in

Karin Pichler

Mario Pozzi

#### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

Seite: 36/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 14.11.2024 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10870

### Ansprechperson

Tel. Email

### Schwierige Führungssituationen meistern Praxis-Tools & psychologisches Wissen für anspruchsvolle Führungsarbeit

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Menschen zu führen ist nicht immer einfach. Besonders schwierig wird Führung aber, wenn sich Mitarbeiter/innen unkooperativ oder gar destruktiv verhalten oder wenn sie Veränderungen abblocken - dann kommen selbst erfahrene Führungskräfte manchmal an ihre Grenzen.

In diesem Praxistraining haben Sie Gelegenheit, Ihre Führungskompetenz zu stärken. Sie finden sich in konkreten, alltagsnahen Führungssituationen wieder und nehmen dabei abwechselnd die Rolle der Führungskraft und des Mitarbeiters / der Mitarbeiterin ein. Sie haben auch die Möglichkeit Beispiele aus Ihrer Arbeitspraxis mitzubringen und können so konkrete Lösungen für schwierige Führungsaufgaben finden.

In der Reflexion erhalten Sie ein Feedback zu Ihrem Verhalten und erkennen so schnell, wo Ihre Stärken liegen. Der Experte gibt Ihnen Tipps, wo Sie Ihre Kompetenzen noch ausbauen können und Sie profitieren auch von den Erfahrungen und dem Verhalten der anderen Teilnehmer/innen. So eignen Sie sich im Laufe des Trainings praktisches Know-how und ein Repertoire an Erfahrungen, Erkenntnissen und Verhaltensweisen an, die Sie in schwierigen Führungssituationen wirksam einsetzen können.

- Wenn Führung schwierig wird ...
- Psychologische Skills für schwierige Führungssituationen
- Unangenehme Botschaften souverän vermitteln
- Bei Mitarbeiter/innen Akzeptanz für Neues schaffen
- Professionell ansprechen: Zuspätkommen, Fehlzeiten, Leistungsdefizite, ...
- Klare und souveräne Rückmeldungen geben und Kritik
- Wenn Mitarbeitende den Chef / die Chefin kritisieren





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Widerstände und Konflikte konstruktiv lösen
- Umgang mit Stress, Unsicherheit und Ablehnung
- Praxisübungen, Simulationen, Fragen, Reflexion, Austausch

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 08.11.2024 1

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmer/innen und Führungskräfte

### Referent/in

Elmar Teutsch

### Gebühr

179 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

31.10.2024

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10630

### Ansprechperson

Tel. Email

Seite: 38/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Datenschutz in Marketing & Vertrieb

Wie setze ich die Marketing- und Vertriebsaktivitäten datenschutzkonform um?

### Themenbereich

Recht

### Kursbeschreibung

Die EU-Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) und das nationale Datenschutzgesetz wirken sich immer dann auf viele Vertriebs- und Marketingaktivitäten aus, wenn Kunden- und Interessentendaten verarbeitet werden. Daher ist es wichtig das relevante Datenschutzrecht zu kennen.

In diesem Seminar erfahren Sie, bei welchen Vertriebs- und Marketingmaßnahmen der Datenschutz greift und wie diese Maßnahmen datenschutzkonform umgesetzt werden können.

Der Rechtsexperte erläutert, wie in der Praxis Vertriebs- und Marketingstrategien datenschutzkonform gestaltet werden können und so das Kundenvertrauen erhalten bleibt.

- Einführung in den Datenschutz in Marketing und Vertrieb
- Marketing und Vertrieb in rechtlicher Hinsicht
- Überblick über die relevanten Vorschriften im Bereich Datenschutz
- Grundsätze des Datenschutzes
- Rechtmäßigkeit der Verarbeitung
- Zweckbindung und Datenminimierung
- Richtigkeit und Aktualität
- Speicherbegrenzung
- Datensicherheit
- Datenschutz und Vertriebspartner:
- Vertragshändler (Distributoren)
- Handelsvertreter (Agenten)
- Franchisenehmer
- Regelungen mit Vertriebspartnern
- Marketing und -Vertriebsmaßnahmen mit und ohne Einwilligung
- Anforderungen an die Einwilligungen
- Informationspflicht gegenüber der Kundschaft
- Vertriebs- und Marketingmaßnahmen ohne Einwilligung
- Opt-in und Opt-out-Mechanismen
- Datenschutz bei verschiedenen Marketingmaßnahmen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Postalische Werbung
- Telefonwerbung
- E-Mail-Marketing, Newsletter-Marketing
- Marketing in sozialen Medien
- Profiling und personalisierte Werbung
- Grenzen des Profilings und der Verhaltensverfolgung
- Datenschutzrechliche Anforderungen an personalisierte Werbung
- Automatisierte Entscheidungen
- Marketing und Cookies
- Cookies und ähnliche Technologien im Überblick
- Cokies mit und ohne Einwilligung
- Alternativen zu "Third-Party-Cookies"
- Internationaler Vertrieb und Marketing
- Internationaler Datentransfer
- Anwendbares ausländisches Datenschutzrecht
- Auswahl nationaler Besonderheiten in und außerhalb Europas
- Ausblick: Marketing und die neue KI-Verordnung (AI-Act)
- Praxisbeispiele und Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

### Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
16.10.2024	16.10.2024	1

16.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer 09:00 Uhr 13:00 Uhr 240 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmer/innen und alle, die im Unternehmen für Marketing, Vertrieb und Datenschutz verantwortlich sind

### Referent/in

Christian Notdurfter

Seite: 40/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Gebühr 79 € + MwSt. Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Anmeldeschluss

09.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10639

### Ansprechperson

Tel. Email

### Bilanzanalyse I Wie Sie Bilanzen richtig interpretieren

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Eine Bilanz liefert wichtige Informationen über die Vermögens-, Ertrags- und Finanzlage und die zu erwartende Entwicklung eines Unternehmens. Seminarziel ist es deshalb, die Grundlagen der Bilanzanalyse zu vermitteln. Diese stellt eine wertvolle Hilfe dar, wenn aus den Bilanzzahlen Erkenntnisse abgeleitet werden sollen und Entscheidungen zu treffen sind. Eventuelle Schwachstellen können erkannt und entsprechende Maßnahmen rechtzeitig getroffen werden.

Die Teilnehmer/innen werden in diesem Seminar befähigt, eigenständig eine Bilanz zu lesen und die Lage eines Unternehmens anhand von Bilanz und Erfolgsrechnung (G&V) grob zu beurteilen. Es wird großer Wert auf Praxisbezug gelegt, deshalb wird mit reellen Bilanzen von Südtiroler Klein- und Mittelbetrieben gearbeitet; die Teilnehmer/innen können auch ihre eigenen Bilanzen mitbringen.

- Einführung in die handelsrechtliche Bilanz
- Bilanzstruktur
- Aktiva und Passiva
- Anlage- und Umlaufvermögen
- Eigen- und Fremdkapital
- Aufbereitung der Bilanz
- Erfolgsrechnung
- Erfolgsbilanz: Aufwände und Erträge
- Von der Leistungssumme über die Gesamtkosten zum Jahresüberschuss



# •••••

Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Das Betriebsergebnis
- Analyse wichtiger Kennzahlen
- Goldene Bilanzregel
- Liquidität, Net-Working-Capital
- ROI-Du-Pont-Schema
- ROS Umsatzrentabilität
- ROI Betriebsrentabilität
- CTO Kapitalumschlag
- Cash-Flow und Schuldentilgung
- Vergleiche
- Vergleich zum Vorjahr
- Vergleich zum Südtiroler Branchendurchschnitt
- Interpretation
- Einschätzung und Interpretation der Kennzahlen
- Gesamtbewertung als Zusammenfassung

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 01.10.2024 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmer/innen, Führungskräfte, die Bilanzen analysieren möchten

### Referent/in

Sonia Romagna

### Gebühr

289 € + MwSt.

Seite: 42/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 24.09.2024 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10775

### Ansprechperson

Tel. Email

### Management-Assistenz Perfekte Unterstützung der Geschäftsleitung

### Themenbereich

Büroorganisation

### Kursbeschreibung

Der Beruf der Managementassistent/in ist anspruchsvoll und erfordert eine permanente Weiterentwicklung. Als Managementassisten/in unterstützen Sie die Geschäftsleitung auf operativer Ebene. Sie planen, organisieren, bereiten wichtige Entscheidungen vor und arbeiten bei der Umsetzung von Projekten mit. Sie haben eine wichtige Rolle bei der Chefentlastung und müssen laufend neue Aufgaben souverän bewältigen.

Von Ihnen als Assistent/in der Geschäftsleitung wird ein hohes Maß an Engagement, Veränderungsbereitschaft, unternehmerisches Denken und Sozialkompetenz erwartet.

In diesem Praxisseminar erfahren Sie, wie Sie Ihre Professionalität steigern und Ihre Handlungskompetenz erweitern können.

- Professionelle Management-Assistenz: Der Schlüssel zum Erfolg
- Unterschied zwischen Chefentlastung und Führungsassistenz
- Selbstverständnis und Zielsetzung als Managementassistent/in
- Handlungskompetenz ausbauen: Kreieren Sie Ihr "big picture"!
- Herausforderung Changemanagement: Veränderungen positiv mitgestalten
- Managementtechniken und Führungsinstrumente
- Führung 4.0 braucht Assistenz 4.0: Mit unterschiedlichen Führungs- und Arbeitsstilen differenziert umgehen
- Generationen-Mix: Arbeiten mit verschiedenen Generationen
- Führen und delegieren ohne Weisungsbefugnis: Hier hilft das AKV-Prinzip



# •••••

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Erfolgreiches einfordern von To-dos bei Dritten
- Herausfordernde Situationen souverän meistern
- Diplomatie im Spannungsfeld verschiedener Interessen
- Schwierige Gesprächssituationen entschärfen durch gekonnte Kommunikation
- Keep cool! Regenerationskompetenz in hektischen Zeiten
- Best Pratice in der Management-Assistenz
- Analyse von Fragen aus Ihrem beruflichen Alltag
- Austausch von Erfahrungen und nützlichen Tools
- Entwickeln von Lösungsansätzen zur sofortigen Umsetzung im eigenen Arbeitsumfeld

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 15.10.2024 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

### Beschreibung Zeit

Ort

### Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Managementassistent/innen und Chefsekretär/innen

### Referent/in

Claudia Behrens-Schneider

### Gebühr

269 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

08.10.2024

Seite: 44/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10813

### Ansprechperson

Tel. Email

### Buchhaltung - Grundlagenkurs Einführung in die Finanzbuchhaltung

### **Themenbereich**

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Dieser praxisorientierte Kurs vermittelt in kompakter Form die Grundkenntnisse der modernen Finanzbuchhaltung, der Mehrwertsteuer und weitere nützliche Informationen.

Durch zahlreiche praktische Übungen werden die Teilnehmer/innen in der Lage sein, die Systematik der Buchführung zu verstehen und sie richtig anzuwenden.

- Ziel und Zweck der doppelten Buchführung
- Wichtige buchhalterische Unterlagen und die gesetzlich vorgesehenen Register
- Inventar und Bilanz
- Gliederung und Aussagewert der Bilanz
- Erfolgs- und Bestandskonten
- Einfache Buchungssätze
- Mehrwertsteuerbuchhaltung

### Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 09.09.2024
 30.09.2024
 6

Beginnzeit Endzeit Dauer
14:00 Uhr 17:00 Uhr 1080 Minuten

### Beschreibung Zeit

-





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Anfänger und Wieder-Einsteiger/innen ohne Buchhaltungsgrundkenntnisse

### Referent/in

Arnold Zani

#### Gebühr

279 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

02.09.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10877

### Ansprechperson

Tel.

Email

# Projektmanagement: Professionell und erfolgreich Wie Projekte gelingen

### **Themenbereich**

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Projekte bestimmen zunehmend den Arbeitsalltag in vielen Unternehmen. Die Themenvielfalt der Projekte erstreckt sich dabei von der Produktentwicklung bis hin zur Einführung neuer Software und involviert meist Mitarbeiter/innen aus allen Unternehmensbereichen. Dies erfordert spezielle Kompetenzen von Projektverantwortlichen.

Die Teilnehmer/innen erlernen in diesem Seminar die Grundlagen des modernen Projektmanagements. Sie erfahren, wie sie Projekte mit Hilfe professioneller Methoden und bewährter Instrumente effizient durchführen. Projektmanagement hilft, Termine besser zu koordinieren, Kosten zu senken, die Qualität der Arbeit um ein Vielfaches zu steigern, Risiken auf ein Mindestmaß zu reduzieren und die Zusammenarbeit bei der Realisierung effizient zu gestalten.

Es werden Methoden aufgezeigt, welche für Groß- und Kleinprojekte verwendet werden können. Verschiedene Papier- und EDV-Instrumente werden vorgestellt, die es ermöglichen, ohne große Investitionen Projektmanagement professionell in die Praxis umzusetzen.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Projektbegriff und Projektmanagementkultur
- Rahmenbedingungen für erfolgreiche Projekte
- Projektziel und Positionierung im Unternehmen
- Projektorganisation
- Projektkommunikation
- Phasen des Projektmanagements
- Projektplanung
- Projektsteuerung und -kontrolle
- Projektabschluss
- Instrumente professionellen Projektmanagements
- Projektauftrag
- Risikoanalyse
- Netzplan
- Aktivitätenliste
- Termin-, Kosten- und Kapazitätsplan
- Meilensteinkonzept
- Projekthandbuch
- Projektleitung
- Aufgaben des Projektverantwortlichen
- Führen des Projektteams
- Moderne Collaboration in Projekten mit MS Teams

### Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
07.10.2024	08.10.2024	2

Beginnzeit	Endzeit	Dauer
09:00 Uhr	17:00 Uhr	780 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

Seite: 47/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it
Zielgruppe
(Angehende) Projektleiter/innen

Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Referent/in Sandra Kainz

Gebühr 269 € + MwSt.

Anmeldeschluss 30.09.2024

Kursanbieter WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10787

Ansprechperson

Tel. Email

# Professionell im Verkauf und Außendienst Was es heute braucht, sind Verkaufsprofis!

#### **Themenbereich**

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Der Wettbewerb wird immer härter, die Kund/innen anspruchsvoller - mehr denn je braucht es deshalb professionelle Außendienstmitarbeiter/innen. Wie erfolgreich Sie als Verkäufer/in sind, hängt wesentlich davon ab, wie gut Sie für die gestiegenen Anforderungen gerüstet sind.

In diesem Seminar lernen Sie Methoden kennen, die sich in der Praxis bewährt haben, um Verkaufserfolge zu erzielen. Sie lernen, wie Sie sich optimal auf Ihre Gespräche vorbereiten und wie Sie kompetent auftreten. Sie erfahren, worauf es ankommt, um im Verkaufsgespräch zu überzeugen. Eine effiziente Gebietsplanung hilft Ihnen, sich auf das zu konzentrieren, worauf es ankommt: Verkaufen!

- Moderne Verkaufstechnik und -psychologie
- Grundlagen der Verkaufs- und Kommunikationspsychologie
- Sich gezielt auf verschiedene Kund/innen einstellen
- Der erste Eindruck zählt! Auftreten und Körpersprache im Verkauf
- Eine positive Kundenbeziehung aufbauen





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Erfolgreiche Verkaufs-Kommunikation
- Leistungen überzeugend argumentieren, den Preis richtig verkaufen
- Mit Einwänden und kritischen Fragen souverän umgehen
- Zielsicher zum Abschluss kommen
- Verkaufspraxis
- Kundenorientierung im Verkauf: Verkäufer/innen verkauft nicht helft kaufen!
- Neukundengewinnung: Überzeugender Erstkontakt
- Nachhaltige Kundenbindung: Anreiz für Zusatzverkäufe, Cross Selling
- Aktiv verkaufen: Höhere Umsätze bei Stammkund/innen
- Die 3 dialektischen Grundsätze für den Verkaufserfolg
- Typische Fehler im Verkauf und wie man sie vermeiden kann
- Effiziente Gebietsbearbeitung Fokus Verkauf
- Leistung steigern durch strategisches Planen und rationelles Arbeiten
- Akquise und Re-Akquise
- Besuchsplanung und Gespräche professionell vorbereiten
- Angebote nachfassen, Erfolge durch den Innendienst unterstützen

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 08.10.2024 09.10.2024 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

Bozei

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Außendienstmitarbeiter/innen, Vertreter/innen und Verkaufsagent/innen, die erfolgreich verkaufen wollen

### Referent/in

Stefan Kunkel

Seite: 49/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Gebühr 329 € + MwSt. Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Anmeldeschluss

01.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10818

### Ansprechperson

Tel. Email

### Mitarbeiterbindung und -entwicklung Wie es gelingt, Mitarbeiter/innen im Unternehmen zu halten

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Besonders in Zeiten von Fach- und Arbeitskräftemangel ist es wichtig, ein attraktiver Arbeitgeber zu sein und Fluktuation zu minimieren. In den letzten Jahren haben sich die Erwartungen der Mitarbeiter/innen an den Arbeitgeber stark verändert und besonders die jungen Generationen kommen mit neuen Anforderungen auf den Arbeitsmarkt.

Für Unternehmen ist Mitarbeiterbindung heutzutage eine große Herausforderung, die es zu meistern gilt. Dabei geht es nicht zwingend um monetäre Anreize, sondern oft auch um andere Faktoren wie z.B. flexible Arbeitszeiten, Wertschätzung und moderne Führungsmethoden.

Einen besonderen Stellenwert haben dabei die Entwicklungsmöglichkeiten, die Unternehmen ihren Mitarbeiter/innen bieten. Die Möglichkeit, die eigenen Potentiale bei der Arbeit entfalten zu können, ist entscheidend, damit Mibeiter/innen längerfristig im Unternehmen bleiben.

In diesem Seminar lernen Sie entscheidende Faktoren und Maßnahmen für eine hohe Mitarbeiterbindung kennen und erfahren, was es braucht, damit Mitarbeitende sich zugehörig fühlen und gerne im Unternehmen bleiben. Gleichzeitig lernen Sie verschiedene Ansätze der Potentialentfaltung kennen und erfahren, worauf es in der Praxis ankommt.

- Relevante Elemente und Faktoren der Mitarbeiterbindung
- Unternehmens- und die Mitarbeiterbedürfnisse





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Bedürfnisse besser verstehen und in Einklang bringen
- Welche Rolle spielen Führungskräfte und Werte des Unternehmens?
- Mitarbeiterpotenziale erkennen und entwickeln
- Wie erkenne ich die Potentiale einer Person in kurzer Zeit?
- Wie kann ich Stärken und Potenziale fördern?
- Verschiedene Modelle und Techniken der Potentialentfaltung
- Anwendung in der Praxis: Worauf gilt es zu achten?
- Wirksame Maßnahmen für mehr Zufriedenheit der Mitarbeitenden
- Materielle und immaterielle Maßnahmen
- Allgemeine und individuelle Maßnahmen
- Gestaltung von Arbeitszeit, Arbeitsumfeld u.a.m.
- Praxisbeispiele und -anwendung, Austausch und Beantwortung von Fragen

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 06.06.2024 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmer/innen, Führungskräfte und Personalverantwortliche

### Referent/in

Sabine Romy Fischer

### Gebühr

139 € + MwSt.

Seite: 51/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 30.05.2024 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10825

### Ansprechperson

Tel. Email

### Reden ohne Ängste - Rhetoriktraining Wirkungsvoll Auftreten und Reden halten

### Themenbereich

Rhetorik, Auftreten

### Kursbeschreibung

Rhetorische Sicherheit ist in allen beruflichen und privaten Situationen unerlässlich, in denen es darauf ankommt, eine Rede zu halten und andere Menschen für sich und die eigenen Ideen zu gewinnen.

In diesem zweitägigen Rhetorik-Training lernen Sie Strategien und Techniken für selbstsicheres Auftreten und überzeugende Reden. Sie erfahren, wie Sie Ihre Rede klar und sinnvoll strukturieren. Sie achten auf eine positive Körpersprache und stärken Ihr Selbstvertrauen, damit Sie diese Herausforderung nicht nur gut überstehen, sondern vortrefflich meistern. Schritt für Schritt eignen Sie sich die Instrumente für erfolgreiche Auftritte an.

Theoretische Inputs und praktische Übungssequenzen wechseln sich ab. Sie trainieren vorbereitete Reden und Präsentationen sowie Spontanreden und den Umgang mit schwierigen Situationen. Dazu erhalten Sie Feedback vom Trainer und den Teilnehmer/innen und können so Ihre Rhetorik schnell verbessern. Videofeedback und spezielle Unterlagen unterstützen dabei.

- Der erfolgreiche Aufbau einer Rede
- Checklisten zur Vorbereitung
- Anfang und Ende wirkungsvoll gestalten
- Wundermittel Drei-Punkt-Technik
- Sich mental auf eine erfolgreiche Rede einstellen
- Wie gehe ich mit Nervosität und Lampenfieber um
- Selbstsicher Auftreten
- Körpersprache gekonnt und bewusst einsetzen
- Meine Stimme mein Ausdruck





Zeit für Weiterbildung

weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

• Die Wortwahl macht den Unterschied

- Überzeugende Argumente finden und einsetzen
- Zauberstab Humor
- Souverän reagieren bei Einwänden und Zwischenfragen
- "Notfallprogramme" für unvorhergesehene Redesituationen

### Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 14.11.2024
 15.11.2024
 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Alle Interessierten, die überzeugend vor anderen sprechen möchten

### Referent/in

Elmar Teutsch

### Gebühr

259 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

07.11.2024

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10863

### Ansprechperson

Tel.

**Email** 

Seite: 53/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kommunikation in der Konfrontation Konfliktgespräche - Konflikte souverän meistern

### Themenbereich

Kommunikation, Gesprächsführung

### Kursbeschreibung

Kommunikative Kompetenz zeigt sich, wenn Konfliktgespräche nicht in destruktiver Auseinandersetzung enden und Sie Ihr Anliegen so vertreten, dass Sie sich dabei andere nicht zum Feind machen. Dazu müssen Sie die Dynamik von Konflikten verstehen und ihr Konfliktverhalten kennen.

In diesem Training haben Sie Gelegenheit anhand von Praxisbeispielen und konkreten Konfliktsituationen Methoden kooperativer Gesprächsführung und Konfliktlösung kennen und lernen sie anzuwenden. Sie trainieren Ihre Konfliktfähigkeit und haben Gelegenheit in Simulationen neues Verhalten auszuprobieren, damit sie künftig Konfrontationen kompetent und souverän begegnen.

Das Erleben des eigenen Kommunikationsstils und dessen Wirkung findet in der Gruppe und im Erfahrungsaustausch statt, so dass diese sowohl Instrument als auch Forum des Lernens ist.

- Berufliche Konfliktfelder benennen, analysieren und bearbeiten
- Typische Konfliktursachen und Konfliktverläufe
- Eigene und fremde Verhaltensmuster in Konflikten
- Phasen der Konfliktlösung
- Führen von Konfliktgesprächen als Beteiligte/r
- Führen von Konfliktgesprächen als Drittpartei
- Nähe und Distanz in Konfliktsituationen von der Emotion zur Sache
- Durchsetzungsstrategie: "Hart in der Sache, korrekt mit der Person!"
- Kommunikation in Konflikten: Aktion ergibt Reaktion
- Transaktionsanalyse zur Unterstützung für konstruktive Konfliktgespräche
- Erarbeiten von produktiven Konfliktlösungsstrategien
- Test Konfliktstile, Übungen, Simulationen, Praxisfälle der Teilnehmer/innen

### Kurssprache

Deutsch





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende Kurstage

24.10.2024 25.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

Beschreibung Zeit

\_ .

Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Führungskräfte und Interessierte, die Konflikte souverän meistern möchten

Referent/in

Luise Vieider

Gebühr

259 € + MwSt.

**Anmeldeschluss** 

17.10.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10861

Ansprechperson

Tel. Email

## Wirksames Selbstmarketing Mit Eigen-Positionierung & Eigen-Marketing zum Erfolg

### Themenbereich

Medien, Öffentlichkeitsarbeit

### Kursbeschreibung

In der heutigen Arbeitswelt ist Selbstmarketing unverzichtbar, um sich erfolgreich zu positionieren und berufliche Ziele zu erreichen. Ob es darum geht, einen Karrieresprung zu machen, einen neuen beruflichen Weg einzuschlagen oder um mehr Anerkennung und Wertschätzung in der aktuellen Position: ein professionelles, adäquates Selbstmarketing ist entscheidend, denn Erfolg = Kompetenz + Selbstmarketing. Im Beruf kommt es schon lange nicht mehr allein auf Kompetenz und Leistung an.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

In diesem Seminar erfahren Sie von einer Expertin, worauf es beim Selbstmarketing on- & offline ankommt, welche Faktoren das persönliche Image beeinflussen und wie Sie es positiv für sich im beruflichen Umfeld nutzen können. Sie lernen, wie Sie Ihre einzigartigen Fähigkeiten, Erfahrungen und Werte gezielt präsentieren und sich optimal als Marke positionieren.

- Grundlagen des Selbstmarketing
- Definition Selbstmarketing und Bedeutung im beruflichen Kontext
- Die 3 Säulen des Selbstmarketings: Selbsterkenntnis, Selbstpräsentation, Selbstvermarktung
- Persönliche Stärken, Talente & Ziele
- Selbstreflexion: Analyse der eigenen Stärken und Schwächen,
- Erkennen individueller Talente und Schlüsselkompetenzen
- Festlegen von persönlichen und beruflichen Zielen
- Personal Branding: USP & Marke ICH
- Unique Selling Proposition (USP): Herausarbeiten des Alleinstellungsmerkmals
- Aufbau einer persönlichen Marke: Positionierung und Imagebildung
- Aufbau einer konsistenten, positiven Reputation durch ein einheitliches Erscheinungsbild und Kontrolle der eigenen Geschichte
- Storytelling: Betonung der Authenzität als Pfeiler der persönlichen Marke
- Selbstmarketing online & offline
- Online-Präsenz: Nutzen von Social Media zur Selbstvermarktung
- Offline-Präsenz: Erfolgreiche Networkingstrategien, Aufbau persönlicher Kontakte
- Überzeugende Kommunikation: Asprechende Präsentation, Aktives Zuhören, Umgang mit schwierigen Gesprächssituationen
- Emotionale Intelligenz: Empathie, Emotions- und Beziehungsmanagement, Selbstbewusstsein entwickeln
- Erfolgsfaktoren des Selbstmarketings & Praxistipps
- Entscheidende Faktoren: Kontinuität, Konsistenz und Flexibilität
- Umgang mit Herausforderungen und Rückschlägen
- Praktische Übungen und Fallbeispiel zur Anwendung des Erlernten

### Kurssprache

Deutsch

Seite: 56/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn

18.10.2024

18.10.2024

Ende

Kurstage

Beginnzeit
09:00 Uhr

Endzeit 17:00 Uhr Dauer 390 Minuten

Beschreibung Zeit

Ort

Bozen Südtiroler Straße 60

Zielgruppe

Alle Interessierten, die an ihrem Profil arbeiten und ihre Stärken sichtbarer machen wollen

Referent/in

Katharina von Bruchhausen

Gebühr

149 € + MwSt.

Anmeldeschluss

11.10.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und

Personalentwicklung

Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10636

Ansprechperson

Tel.

Email

### Erfolgreich als Führungskraft Grundlagen moderner Führung

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Führen in der heutigen schnelllebigen Zeit erfordert eine klare Ausrichtung und einen guten persönlichen Stand der Führungkraft.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

In diesem Seminar lernen Sie anhand von Praxisbeispielen und konkreten Führungssituationen wirksame Methoden und ausgewählte Techniken erfolgreicher Führung kennen und anwenden. Sie eignen sich die Grundsätze moderner Führung ganz praxisbezogen anhand zahlreicher Simulationen an.

Als Teilnehmer/in haben Sie Gelegenheit mit einem Praktiker Ihre konkreten Führungsfragen zu analysieren und zu bearbeiten, Sie können Neues auszuprobieren und so Ihre Führungskompetenz weiterentwickeln.

- Grundsätze erfolgreicher Führung
- Meine Rolle als Führungskraft, die Führungspersönlichkeit
- Zielorientiertes Führen (MbO), situatives und transformationales Führen
- Führen durch Vorbild und Werte
- Führen & Motivation: Leistung und Innovation fördern bei hohem Wohlbefinden
- Führen im Team und in Netzwerken
- Wirksame Kommunikation in der Führung und in Teams erfolgreich gestalten
- Spitzenleistungen ermöglichen und unterstützen
- Praktische Lösungsansätze für den Führungsalltag

### Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 04.12.2024
 05.12.2024
 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 780 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Führungskräfte, insbesondere jene, die erst kurz in leitender Funktion sind

### Referent/in

Reinhard Feichter

### Gebühr

269 € + MwSt.

Seite: 58/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it Anmeldeschluss 27.11.2024 Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10901

### Ansprechperson

Tel. Email

### Erfolgsfaktor Liquidität Sichern und optimieren Sie Ihre Geldflüsse!

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Jedem Unternehmen sollte stets ausreichend Liquidität zur Verfügung stehen, um Handlungsspielraum zu haben und bei Bedarf Investitionen durchführen und wachsen zu können. Dabei spielt der Liquitätsplan eine wichtige Rolle.

In diesem Kompaktseminar lernen Sie den Liquiditätsplan als wirkungsvolles Instrument für das eigene Unternehmen kennen. Dafür werden die Ein- und Ausgänge der Geldflüsse innerhalb einer bestimmten Planungsperiode dargestellt, mit dem Ziel, die Zahlungsfähigkeit des Unternehmens zu sichern.

Anhand von Praxisbeispielen und mit einem einfachen Tool, lernen Sie, wie Sie einen Liquiditätsplan erstellen und weiterführen. Der Fachexperte gibt wertvolle Tipps aus seiner langjährigen Praxis und als Teilnehmer/in haben Sie auch Gelegenheit Fragen zu klären.

- Was bedeutet es "liquide zu sein"?
- Wie entsteht Liquidität?
- Welche Arten von Liquidität unterscheidet man?
- Planung der Liquidität
- Liquiditätsgrade
- Liquidität aus dem Cash Flow
- Planung der strukturellen Liquidität
- Exkurs Kostenrechnung
- Leitsätze





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Praxisbeispiele
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 22.11.2024 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 13:00 Uhr 240 Minuten

### Beschreibung Zeit

Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmer/innen, Führungskräfte, Verwaltungsverantwortliche

### Referent/in

Josef Erlacher

### Gebühr

89 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

15.11.2024

Kursanbieter

Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10971

### Ansprechperson

Tel.

Email

## Erfolgreich werben auf Facebook & Instagram Mit kleinem Budget bestmögliche Ergebnisse erzielen

### Themenbereich

Internet und neue Technologien





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursbeschreibung

Sie präsentieren Ihr Unternehmen auf Facebook und/oder Instagram, aber Sie haben bisher noch keine Werbung in diesen Medien gemacht? Sie haben schon Kampagnen geschalten, sind jedoch mit dem Ergebnis nicht zufrieden? Dann ist dieses Seminar genau richtig für Sie.

Heutzutage sind Facebook und Instagram nicht mehr nur soziale Plattformen, sondern auch leistungsstarke Marketinginstrumente, welche Unternehmen dabei helfen können, ihre Reichweite zu erweitern, ihre Zielgruppen präzise anzusprechen und den Umsatz zu steigern.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie Facebook und Instagram für Ihr Unternehmen effizient nutzen können. Sie Iernen, wie Sie Ihr Unternehmen sowie Ihre Produkte und Leistungen erfolgreich präsentieren. Der Praxisesperte zeigt auf, welche inhaltlichen Trends es gibt und welche Formate für welche Unternehmensziele die effizientesten sind. Mit dem erworbenen Know-how können Sie Ihre Online-Sichtbarkeit und die Anfragen über Internet erhöhen.

- Einführung in Social Media für Unternehmen
- Übersicht und Vergleich der Social-Media-Plattformen
- Die 3 Arten von Mehrwert und ihre Anwendung
- Content-Strategie
- Content-Plan
- Effiziente Erstellung von Content mit begrenztem Budget
- Werbeanzeigen
- Automatisierung
- Tipps & Tricks aus der Praxis
- Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen und Abschlussrunde

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 04.12.2024 1

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

### Beschreibung Zeit

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

#### Zielgruppe

Verantwortliche für Marketing, Kommunikation und Vertrieb

Seite: 61/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Referent/in Philip Pircher

Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos. Initiative PID

Anmeldeschluss

27.11.2024

Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10987

Ansprechperson

Tel. Email

### Die Marke

### Basiswissen zum Schutz geistigen Eigentums I

### **Themenbereich**

Recht

### Kursbeschreibung

Mit einer Marke können Sie Ihren werbewirksamen Namen beziehungsweise das Logo zur Kennzeichnung Ihrer Produkte und/oder Dienstleistungen exklusiv absichern. Der richtige Markenschutz will jedoch gut vorbereitet und gewählt werden.

In diesem Webinar erhalten Sie detaillierte Informationen zum Markenschutz und gewinnen einen Überblick über die gewerblichen Schutzrechte.

- Was ist eine Marke?
- Welche Bedingungen müssen erfüllt werden, um eine Marke zu registrieren?
- Welche Markenarten gibt es?
- Was ist der Geltungsbereich einer Marke?
- Wieviel kostet eine Marke?
- Wie stelle ich fest, ob meine Marke wirklich neu ist?
- Wie funktioniert eine Klassenrecherche?
- Wie funktioniert eine Markenrecherche?
- Welche weiteren Schutzmöglichkeiten gibt es?





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

• Praxisbeispiele und Beantwortung von Fragen der Teilnehmer/innen

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage

14.11.2024 14.11.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 10:30 Uhr 90 Minuten

### Beschreibung Zeit

-

### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

### Zielgruppe

Unternehmer/innen, Gründer/innen, Marketing- und Innovationsverantwortliche

### Referent/in

Greta Franceschini

### Gebühr

0 € Kostenlose Teilnahme.

Eine geförderte Maßnahme der Handelskammer Bozen.

### Anmeldeschluss

07.11.2024

Kursanbieter

Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10989

### Ansprechperson

Tel.

Email

### Delegieren – aber richtig!

Ein Training für Unternehmerinnen und Frauen in Führungsposition

### Themenbereich

Betriebsführung





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursbeschreibung

Die Fähigkeit, Aufgaben und Zuständigkeiten effektiv zu delegieren ist für Führungskräfte unverzichtbar und wesentlich für alle, die ihre Produktivität steigern möchten. Stehen Sie öfters vor der Herausforderung, zu wenig Zeit und zu viele Aufgaben zu haben? Dann lohnt es sich das Thema Delegation zu vertiefen - auch wenn delegieren bisher noch nicht leicht fällt.

In diesem Training speziell für Frauen lernen Sie Delegation als wichtiges Führungsinstrument kennen und erfolgreich anwenden. Mit effektiven Delegationsmethoden setzen Sie die richtigen Prioritäten, stärken Ihr Team, erhöhen die Motivation Ihrer Mitarbeiter/innen und gewinnen dabei Zeit und Freiraum für strategische Aufgaben.

- Grundlagen der Delegation
- Definition und Bedeutung der Delegation
- Vorteile der Delegation für Führungskraft und Team
- Barrieren der Delegation
- Persönliche und organisatorische Hindernisse
- Psychologische Aspekte: Angst vor Kontrollverlust, Perfektionismus
- Aufgabenanalyse und Delegationsstrategie
- Identifikation delegierbarer Aufgaben: Kriterien und Selbstanalyse
- Mitarbeiteranalyse: Kompetenzen & Potentiale der Mitarbeiter/innen erkennen und passende Aufgaben finden
- Kommunikation, Vertrauen und Verantwortung
- Klarheit in der Kommunikation: Präzise Anweisungen geben, Ziele SMART setzen
- Vertrauen aufbauen: Vertrauensbildende Maßnahmen und Methoden
- Verantwortung übertragen: Mitarbeiter/innen motivieren und zur Übernahme der Aufgaben befähigen, Unterstützung bieten ohne Kontrolle auszuüben
- Monitoring & Feedback
- Fortschritt überwachen: Methoden der Erfolgskontrolle, Check-ins und Statusberichte
- Feedbackkultur: Konstruktives Feedback geben & empfangen, Weiterentwicklung ableiten
- Praxisübungen
- Simulation von Delegationsgesprächen
- Analyse von Fallbeispielen und erarbeiten von Lösungen
- Diskussion von Praxisfragen

Seite: 64/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 18.10.2024 1

BeginnzeitEndzeitDauer09:00 Uhr17:00 Uhr390 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Unternehmerinnen, Freiberuflerinnen, Frauen in Führungspositionen, Teamleiterinnen

#### Referent/in

Sabine Romy Fischer

### Gebühr

98 € + MwSt.

Eine geförderte Maßnahme der Handelskammer Bozen

### Anmeldeschluss

11.10.2024

### Kursanbieter

Detailseite zum Kurs

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=11018

### Ansprechperson

Tel.

Email

### ChatGPT für Microsoft Office

Sinnvoller Einsatz von KI in Word, Excel, Outlook und PowerPoint

### Themenbereich

Büroorganisation





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursbeschreibung

In diesem Webinar erhalten Sie wertvolle Tipps, um Künstliche Intelligenz (KI) effektiv in Microsoft Office einzusetzen und Ihre Arbeitsabläufe zu optimieren. Das Webinar bietet eine umfassende Einführung und viele praktische Beispiele für die optimale Nutzung von ChatGPT in Excel, Outlook, Word und PowerPoint.

Sie lernen unter anderem, wie man Datenanalyse und Automatisierung in Excel nutzt, wie man das E-Mail-Management in Outlook effizient gestaltet und wie man schnell Präsentationen in PowerPoint erstellen kann. Die Referentin stellt auch eine Sammlung nützliche "Prompts" zur Verfügung, die bei der täglichen Arbeit mit ChatGPT in Office-Anwendungen helfen.

- Einführung Grundlegendes
- Kurze Einführung zu KI und ChatGPT
- Sicherheit und Urheberrecht
- ChatGPT oder/und BING
- Wie erstellen wir Prompts?
- Chatten mit KI, Übersetzungen, Zusammenfassungen, ...
- Optimierung von Word mithilfe von ChatGPT
- Texte in Word schreiben
- Vorlagen und Formulare erstellen und optimieren
- Serienbriefe und personalisierte Dokumente
- Automatisierte Dokumentation und E-Books
- Optimierung von Excel mithilfe von ChatGPT
- Erstellen und bearbeiten von Tabellen
- Formel- und Funktionsunterstützung
- Datenanalyse und -aufbereitung
- Diagramme erstellen und Datenimport
- Optimierung von PowerPoint mithilfe von ChatGPT
- Automatische Erstellung von Präsentationen mit ChatGPT und Word
- Inhalte / Themen mit ChatGPT
- Suche nach Bildern und Medien
- Recherche

Seite: 66/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

- Optimierung von Outlook mithilfe von ChatGPT
- Erstellen von E-Mails mit ChatGPT
- KI mit Outlook koppeln
- Dreamteam QuickSteps bzw. Schnellbausteine & ChatGPT
- Erprobte Prompt Sammlung

### Kurssprache

Deutsch

 Beginn
 Ende
 Kurstage

 28.11.2024
 29.11.2024
 2

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 420 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

### Zielgruppe

Sekretär/innen, Assistent/innen und Mitarbeiter/innen

### Referent/in

Ines Venzke

### Gebühr

139 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

21.11.2024

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=11021

### Ansprechperson

Tel. Email

Seite: 67/73 Gedruckt am: 03.06.2024





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Der moderne, anspruchsvolle Kunde Gekonnt kommunizieren und die neuen Kundenerwartungen meistern

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Sie sind kompetent und haben bereits viel Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten Menschen. Doch manchmal stoßen Sie an Ihre Grenzen: Sie haben es mit sehr fordernden Kund/innen zu tun, die bereits überaus gut informiert sind und alles immer sofort haben wollen. Wie gehen Sie am besten damit um?

Ich – alles – sofort – überall! Das ist der Kunde von heute. In diesem Praxis-Workshop lernen Sie die Welt Ihrer Kund/innen besser verstehen. Sie erfahren, welche Erwartungshaltungen digitalisierte Kund/innen haben und was das für Sie in der Kundenberatung und im Verkauf bedeutet. Sie erhalten praktische Tipps, wie Sie sich professionell auf die gesteigerten Ansprüche Ihrer Kund/innen einstellen und vorbereiten. In praktischen Simulationen lernen Sie, mit den unterschiedlichsten Kundentypen umzugehen und auch in schwierigen Situationen freundlich und gelassen aufzutreten.

- Die Erwartungen der Kund/innen von heute
- Ich alles sofort überall: Der digitalisierte Kunde 4.0
- Was wollen meine Kund/innen wirklich?
- Psychologie der Kundenkommunikation
- Warum das Unbewusste zählt
- Kundenorientiert denken und handeln
- Freundlichkeit und Auftreten
- Verkaufspsychologie auch für NICHT-Verkäufer/innen
- Souverän mit allen Kund/innen umgehen auch schwierigen Kund/innen
- Konfliktsituationen souverän meistern

### Kurssprache

Deutsch

Beginn Ende Kurstage 09.10.2024 09.10.2024 1

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 17:00 Uhr 390 Minuten

Beschreibung Zeit





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

#### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Mitarbeiter/innen mit direktem Kundenkontakt

### Referent/in

Elmar Teutsch

#### Gebühr

159 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

02.10.2024

#### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

#### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=11050

### Ansprechperson

Tel. Email

### ChatGPT für Microsoft Office

### Sinnvoller Einsatz von KI in Word, Excel, Outlook und PowerPoint

### Themenbereich

Büroorganisation

### Kursbeschreibung

In diesem Webinar erhalten Sie wertvolle Tipps, um Künstliche Intelligenz (KI) effektiv in Microsoft Office einzusetzen und Ihre Arbeitsabläufe zu optimieren. Das Webinar bietet eine umfassende Einführung und viele praktische Beispiele für die optimale Nutzung von ChatGPT in Excel, Outlook, Word und PowerPoint.

Sie lernen unter anderem, wie man Datenanalyse und Automatisierung in Excel nutzt, wie man das E-Mail-Management in Outlook effizient gestaltet und wie man schnell Präsentationen in PowerPoint erstellen kann. Die Referentin stellt auch eine Sammlung nützliche "Prompts" zur Verfügung, die bei der täglichen Arbeit mit ChatGPT in Office-Anwendungen helfen.

• Einführung - Grundlegendes



# •••••

### Corsi & Percorsi corsiepercorsi.retecivica.bz.it

- Kurze Einführung zu KI und ChatGPT
- Sicherheit und Urheberrecht
- ChatGPT oder/und BING
- Wie erstellen wir Prompts?
- Chatten mit KI, Übersetzungen, Zusammenfassungen, ...
- Optimierung von Word mithilfe von ChatGPT
- Texte in Word schreiben
- Vorlagen und Formulare erstellen und optimieren
- Serienbriefe und personalisierte Dokumente
- Automatisierte Dokumentation und E-Books
- Optimierung von Excel mithilfe von ChatGPT
- Erstellen und bearbeiten von Tabellen
- Formel- und Funktionsunterstützung
- Datenanalyse und -aufbereitung
- Diagramme erstellen und Datenimport
- Optimierung von PowerPoint mithilfe von ChatGPT
- Automatische Erstellung von Präsentationen mit ChatGPT und Word
- Inhalte / Themen mit ChatGPT
- Suche nach Bildern und Medien
- Recherche
- Optimierung von Outlook mithilfe von ChatGPT
- Erstellen von E-Mails mit ChatGPT
- KI mit Outlook koppeln
- Dreamteam QuickSteps bzw. Schnellbausteine & ChatGPT
- Erprobte Prompt Sammlung

### Kurssprache

Deutsch

Seite: 70/73 Gedruckt am: 03.06.2024

Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Beginn Ende 10.10.2024 11.10.2024

Beginnzeit Endzeit Dauer
09:00 Uhr 12:30 Uhr 420 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

«waveCourseaddress.cityDe»
«address»

### Zielgruppe

Sekretär/innen, Assistent/innen und Mitarbeiter/innen

### Referent/in

Ines Venzke

### Gebühr

0 € Die Teilnahme ist kostenlos.

Initiative PID

### Anmeldeschluss

03.10.2024

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Detailseite zum Kurs

https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=11020

Kurstage

### Ansprechperson

Tel. Email

### Buchhaltung - Aufbaukurs

### Finanzbuchhaltung

### Themenbereich

Betriebsführung

### Kursbeschreibung

Dieser Kurs stellt eine Vertiefung bzw. Ergänzung der Themen des Grundlagenkurses dar. Die Kenntnisse werden gefestigt und um wesentliche Begriffe erweitert.





Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

Anhand von zahlreichen praktischen Beispielen und Übungen wird den Teilnehmer/innen das Wissen praxisnah vermittelt.

- Verbuchung der Warenbewegungen sowie Erfassen des Warenendbestandes
- Kontenplan
- Verbuchung laufender Geschäftsvorfälle
- Besondere Buchungen: Personalkosten, Kautionen, Anzahlungen, u.a.m.
- Anlagevermögen und entsprechende Wertberichtigungen
- Jahresabschlussarbeiten

### Kurssprache

Deutsch

Beginn	Ende	Kurstage
07.10.2024	23.10.2024	6

Beginnzeit Endzeit Dauer 14:00 Uhr 17:00 Uhr 1080 Minuten

### Beschreibung Zeit

### Ort

Bozen

Südtiroler Straße 60

### Zielgruppe

Alle, die ihre Buchhaltungskenntnisse vertiefen möchten

### Referent/in

Arnold Zani

### Gebühr

279 € + MwSt.

### Anmeldeschluss

30.09.2024

Seite: 72/73 Gedruckt am: 03.06.2024







https://www.wifi.bz.it/de/weiterbildung/details?verid=10887



Zeit für Weiterbildung weiterbildung.buergernetz.bz.it

### Kursanbieter

WIFI - Weiterbildung und Personalentwicklung

### Ansprechperson

Tel. Email

Seite: 73/73 Gedruckt am: 03.06.2024